

Salgsmedarbejder til VIP charter flyvning

Udviklingen er gået stærkt hos Air Alsie gennem de seneste år, Derfor udvider vi med en servicemindet, udadvendt og handlekraftig salgsmedarbejder til VIP charter flyvning.

Air Alsie A/S ønsker til enhver tid at yde den bedste og hurtigste service til vores kunder. Vi søger en servicemindet, udadvendt og handlekraftig salgsmedarbejder til VIP charter flyvning, som i en hektisk hverdag kan holde hovedet koldt og samtidig yde et højt serviceniveau til hver eneste kunde. Dette gøres med venlighed og omhu.

Du vil indgå i vores salgsafdeling på 6 medarbejdere og have reference til salgschefen.

Stillingen

- Opgaverne vil være en bred vifte af salgs- og operationelle opgaver – fra tilbudsgivning til planlægning af flyvninger, kunde-besøg samt alle de opgaver der afledes heraf.
- Stillingen er alsidig og udfordrende og din indsats vil have direkte indflydelse på kundens oplevelse af Air Alsie A/S.

Vi tilbyder

- Stillingen er en fuldtidsstilling med pension, sundhedsforsikring samt mulighed for at indgå i en frokostordning i en dynamisk, fremtidsorienteret og internationale organisation.
- Et dynamisk arbejdsmiljø, hvor vi fokuserer på hinandens styrker og skaber resultater på tværs af teams og individuelle samarbejder
- En uformel omgangstone og et godt sammenhold
- Løn efter erfaring og kvalifikationer

Hvem er du?

- Du har interesse for fly, salg og planlægning
- Du har et højt drive og en proaktiv arbejdstilgang
- Du er struktureret og systematisk i din tilgang til opgaverne
- Du er detalje- og resultatorienteret, udadvendt og formår at vedligeholde og udvikle vedvarende professionelle relationer til vores VIP kunder
- Du er handlekraftig og kan kommunikere på alle niveauer
- Du er serviceminded helt ud over fingerspidserne og mødestabil
- Du er fleksibel og kan acceptere afvekslende/fleksible arbejdstider
- Du har en høj stresstærskel
- Du er en god team-player og kan holde mange bolde i luften på samme tid
- Du har sans for det ekstraordinære, både i produkt og kundeforhold
- Du kan arbejde selvstændigt, ansvarsfuldt, struktureret og målrettet
- Du taler og skriver flydende engelsk og tysk
- At du er lokalt bosiddende, er at fortrække
- Du har gerne en speditør baggrund eller lignende
- Generel flair på IT-området

Lyder det som noget for dig?

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Sales Manager Tom Carstensen på telefon + 45 74429888. Fremsendt en motiveret ansøgning vedlagt CV, karakterudskrift og eventuelle anbefalinger til Air Alsie på hr@alsie.com senest den **15. september 2019**.

Du kan læse mere om vores flyselskab på www.alsie.com

Vi ser gerne stillingen besat hurtigst muligt. Indkomne ansøgninger vil blive behandlet løbende, og vi afslutter rekrutteringen, når vi har fundet den rette profil.

Vi glæder os til at byde dig velkommen på vores hold.

